XXI Seminario de Economía Urbana y Regional

Mesa 2. Evaluación de políticas públicas de desarrollo urbajo y regional





"Las políticas de desarrollo territorial bajo el Neoliberalismo"

José Gasca Zamora

Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM

5 de septiembre de 2011









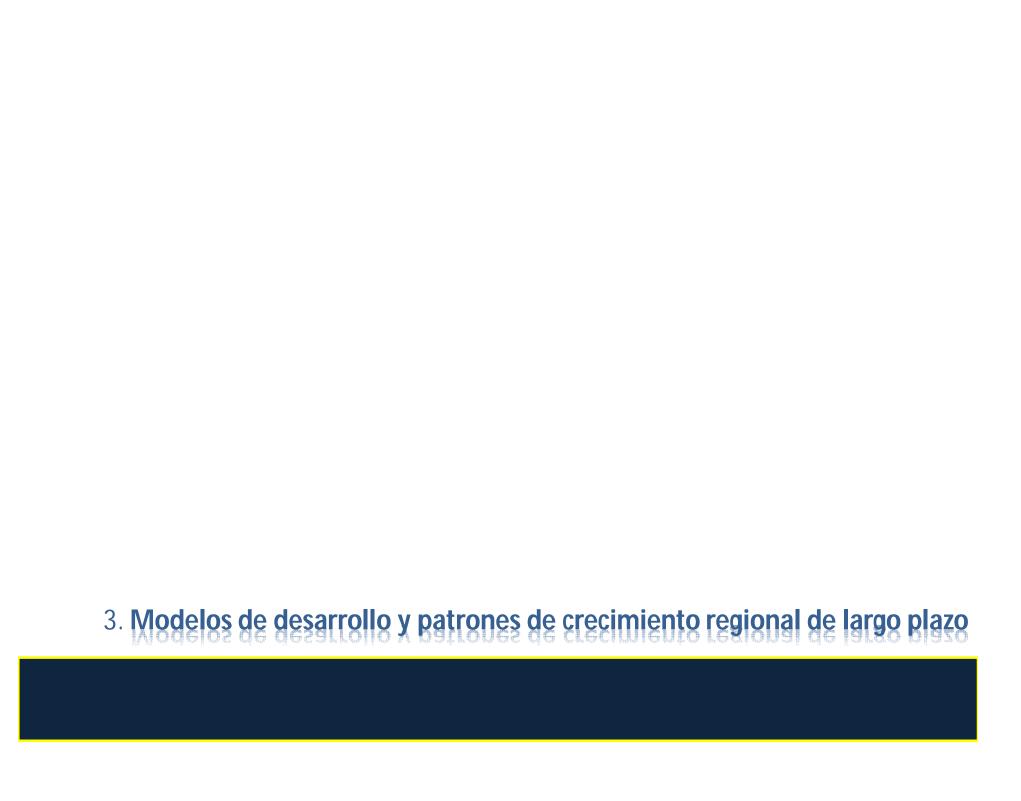
CONTENIDO

- 1. La problemática del desarrollo territorial
- 2. Modelos de desarrollo y patrones de crecimiento económico territorial
- 3. Indicadores espaciales de desigualdad socioeconómica



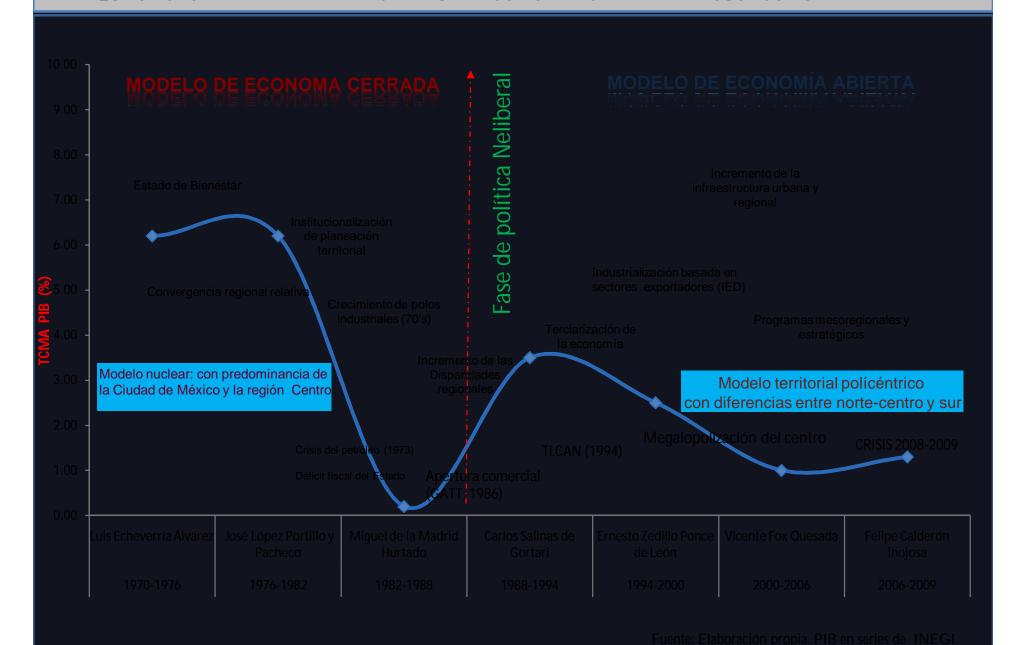
- Las regiones y ciudades en México presentan fuertes desequilibrios: alta concentración de la actividad económica y el ingreso en pocas zonas y ciudades versus muchas regiones y ciudades ubicadas en bajos niveles.
- Los procesos de desigualdad territorial se asocian al modelo económico: el nuevo rol del estado en la regulación social y económica que implican el desdibujamiento de tendencias incipientes hacia los equilibrios sociales y regionales que se habían construído durante las décadas de expansión de la economía al amparo de los mecanismos redistributivos impulsados por el estado nacional.
- Crisis económicas recurrentes y políticas neoliberales tienen altos costos sociales e impactos diferenciados en ciudades y regiones.

- La lógica espacial del modelo económico se refleja en procesos de selectividad espacial, provocando de manera simultánea distintas formas de inclusión y exclusión que persisten a través del tiempo.
- Emergen diversidad de modalidades de polarización social, económica y territorial, entre las que se ubican el crecimiento económico desigual de las regiones; el reposicionamiento asimétrico de las ciudades en los circuitos de inversión; así como variadas formas de desigualdad social que se replica en diferentes intensidades tanto en contextos locales como regionales.



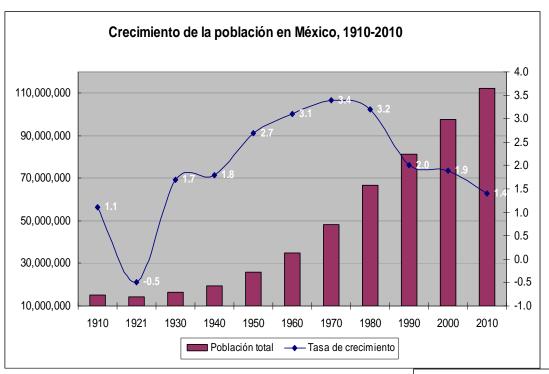
Procesos	Modelo keynesiano (1940-1985)	Modelo Neoliberal (1986-2010)
Mecanismos de regulación y dinamización del territorio	Estado a través de inversiones directas en empresas e infraestructura, subvenciones al capital privado y mecanismos gubernamentales de financiamiento y promoción.	Mercado a través de liberalización, desregulación y privatización Estado a través de promoción y facilitación al capital privado, mediante infraestructura económica y a través de asociaciones público-privadas.
Esquema de crecimiento económico y sectores de impulso	Fortalecimiento de mercado interno a través de Industrialización por sustitución de importaciones: gran empresa estatal. Producción de manufacturas en masa en ciudades, parques y corredores industriales, impulso a través de infraestructura económica y social a nivel regional y urbano. Políticas de compensación regional.	Crecimiento "localizado" y competitivo bajo el esquema secundario exportador, plataformas exportadoras, clusters y ejes de crecimiento a través de IED en ramas manufactureras exportadoras (maquila, automotriz, autopartes, electrónica, agroindustria), plantaciones comerciales, turismo, servicios bancarios y financieros.
Modelo territorial	Nuclear-polarizado: predominio de un solo centro de crecimiento <i>versus</i> regiones periféricas.	Policéntrico-polarizado: diversos centros de crecimiento versus periferia (con enclaves y ejes de crecimiento).
Desarrollo urbano	Producción de vivienda de interés social Regulación de áreas de autoconstrucción y dotación de infraestructura, equipamiento. Servicios y espacios públicos urbanos a cargo de los gobiernos central y municipales.	Nueva urbanización especulativa en zonas de medios y altos ingresos Creación de espacios para el consumo de elites y megaproyectos para atraer inversiones corporativas Promoción de proyectos de infraestructura urbana enfocados hacia la "renovación" de las ciudades. Privatización de infraestructura y servicios públicos urbanos.
Tipo de gestión y financiamiento	Planeación estatal centralizada más control fiscal, financiero y político- administrativo del conjunto del territorio, las regiones y los municipios	Promoción y facilitación estatal, gestión a través de Asociacionismo público-privado, relativa descentralización del gasto público y devolución de responsabilidades a los estados y municipios.

MEXICO EXPERIMENTA UNA TENDENCIA TERRITORIAL CRITICA DE LARGO PLAZO QUE SE OBSERVA EN LA DINÁMICA DE UNA ECONOMÍA CERRADA *VERSUS* ECONOMIA ABIERTA



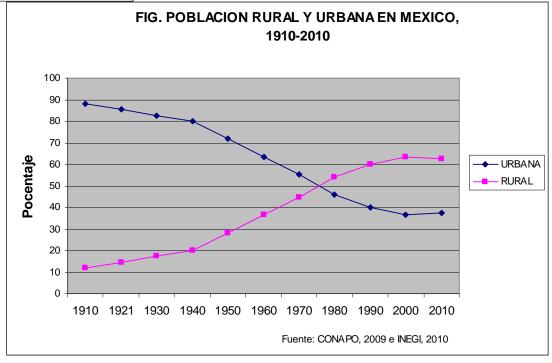


El dinámica de población y sistema urbano



- Disminución las tasas de crecimiento de la población
- La población sobrepaso los 110 millones de habitantes en 2010

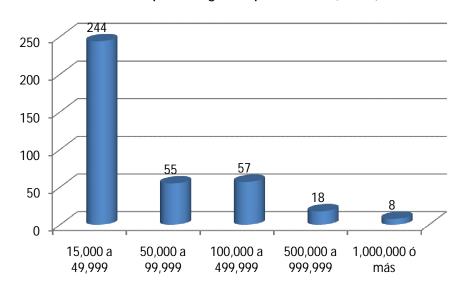
- •Patrón de ocupación del territio Predominantemente urbano a partir de 1980
- •El 62.5% (70 Millones) de mexicanosviven en localidades mayores a 15 mil habitantes



El sistema Urbano Nacional

Ciudades p	por rango d	e población	(2005))
------------	-------------	-------------	--------	---

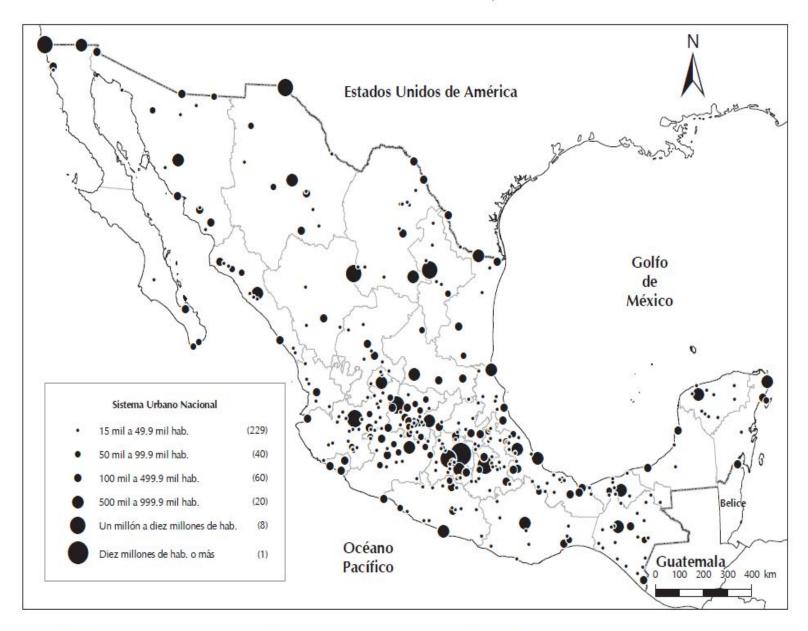
Sistema Urbano Nacional (2005)	382	67,426,000	65.3%
SUP (Zonas metropolitanas)	56	57,900,000	56.0
Ciudades mayores a 1 millón de hab.	8	32,474,000	31.4%
Ciudades medias 50,000 a 1 millón	130	28,491,000	23.9%
Ciudades pequeñas 15,000 a 49,999	244	6,460,000	6.3%



Fuente: Elaboración propia a partir de Conapo (2009)

- •De 1970 a 2005 se duplicaron las localidades urbanas al pasar de 178 a 382
- •México se volvió un país predominantemente urbano a partir de 1980 (Hoy en día 6 de cada 10 habitantes vive en ciudades)
- •Uno de cada 2 habitantes vive actualmente en una Zona Metropolitana (56 en total)
- •Las 56 Zonas Metropolitanas aportan el 75% del PIB Nacional (entre el 50 y 80% del PIB de cada estado)

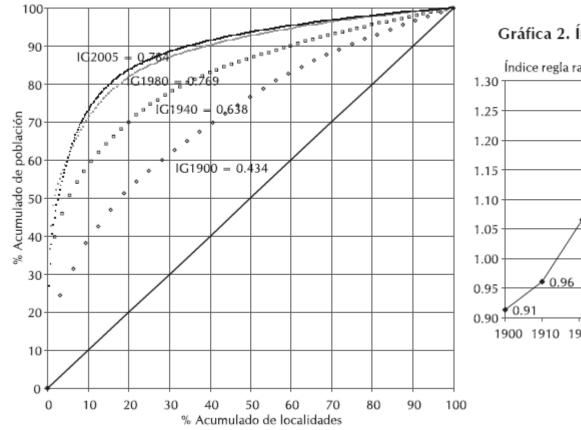
México: Sistema Urbano Nacional, 2005



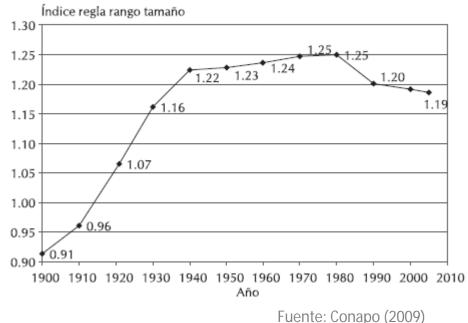
Fuente: SEDESOL, Dirección General de Desarrollo Urbano y Suelo, con base en datos del CONAPO, 2005.

La concentración urbana: Indice de Gini y Regla rango-tamaño (1900-2005)

Gráfica 1. Porcentajes acumulados de localidades y población urbana, e índice de Gini, 1900-2005



Gráfica 2. Índice de la regla rango-tamaño, 1900-2005

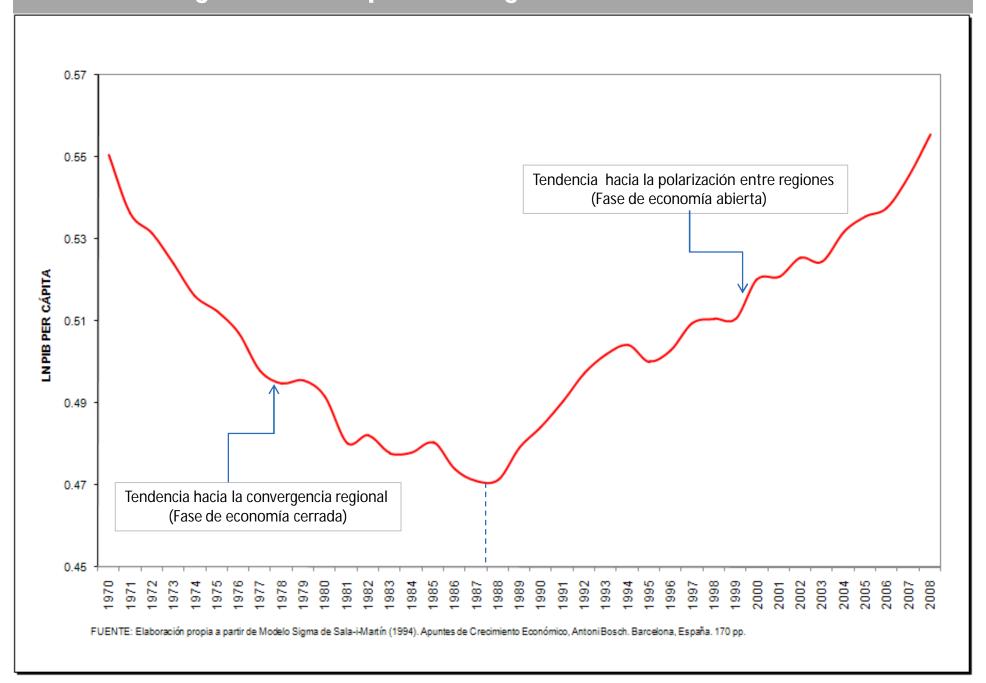


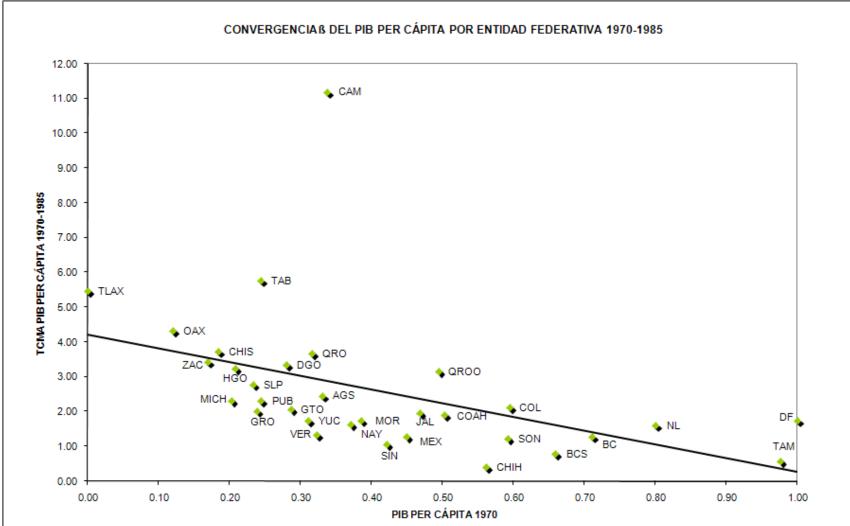
•Entre 1940 y 1980 el país experimenta una urbanización acelerada y preeminente

•De 1980 a la fecha el país experimenta una urbanización moderada y relativamente más diversificada

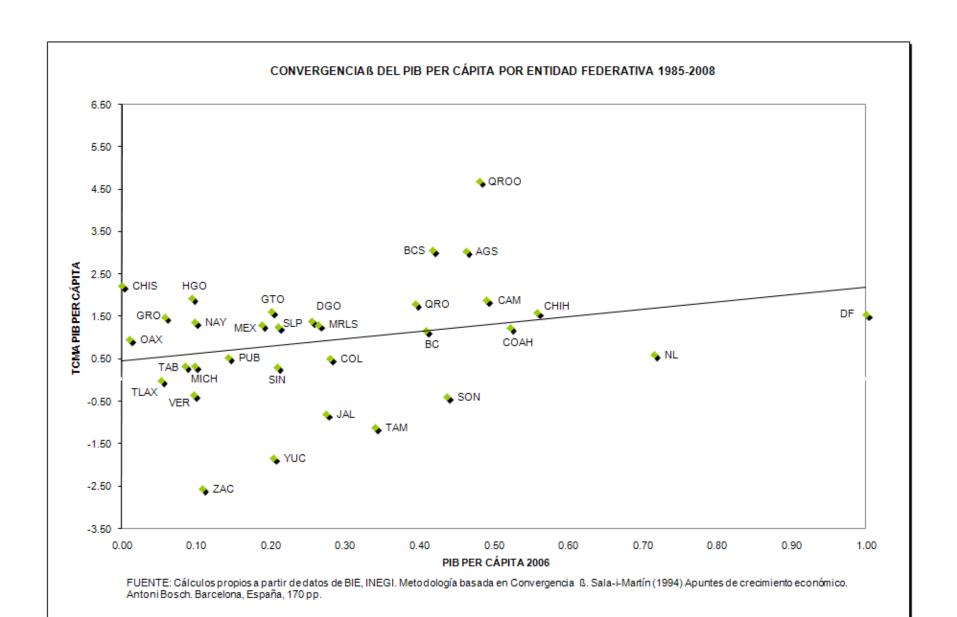
Patrones de desigualdad económica regional

Convergencia vs. disparidad regional en México, 1970-2008

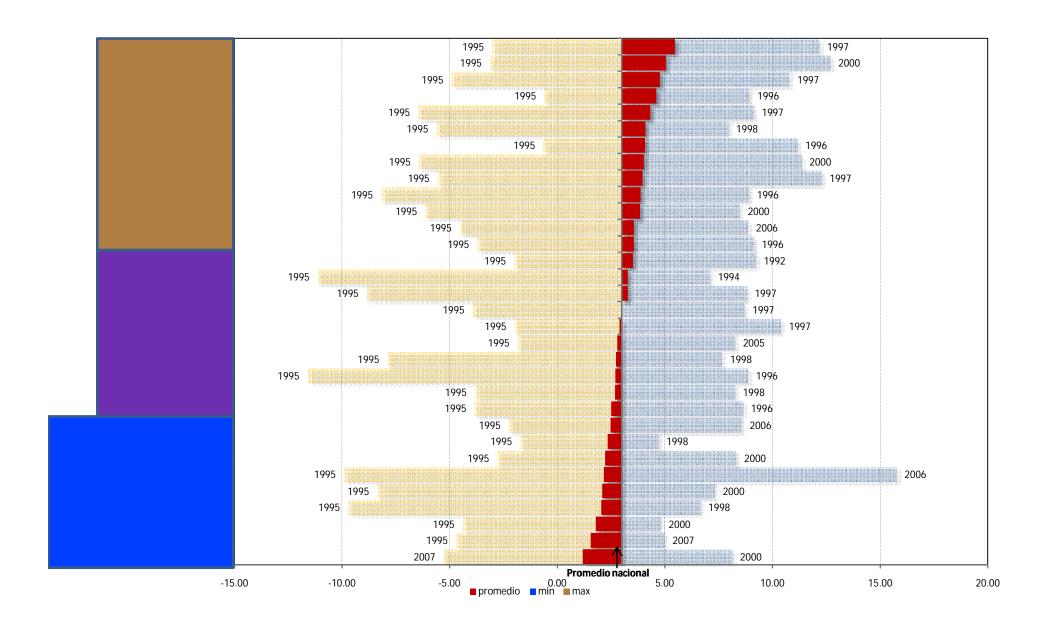




FUENTE: Cálculos propios a partir de datos de BIE, INEGI. Meto dología basada en Convergencia ß. Sala-i-Martín (1994) Apuntes de crecimiento económico. Antoni Bosch. Barcelona, España, 170 pp.

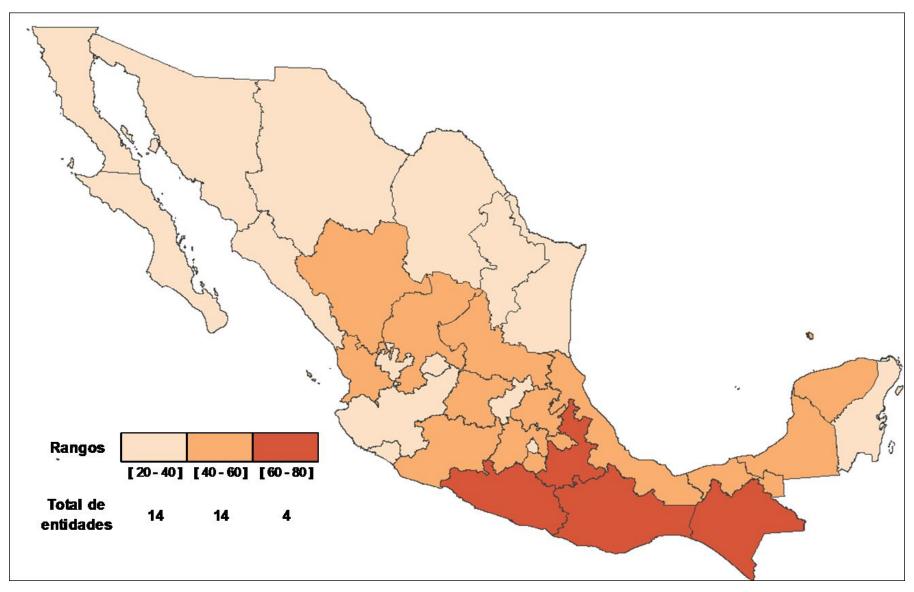


Crecimiento diferencial y selectivo del PIB por Entidad Federativa en el periodo de Economía abierta (TCMA 1993-2008)



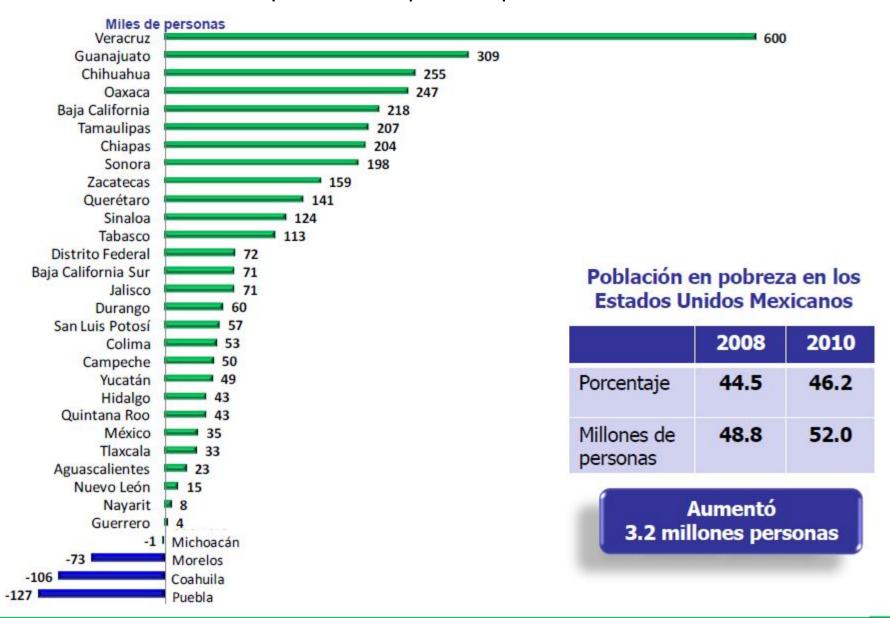
Perspectiva territorial de indicadores sociales

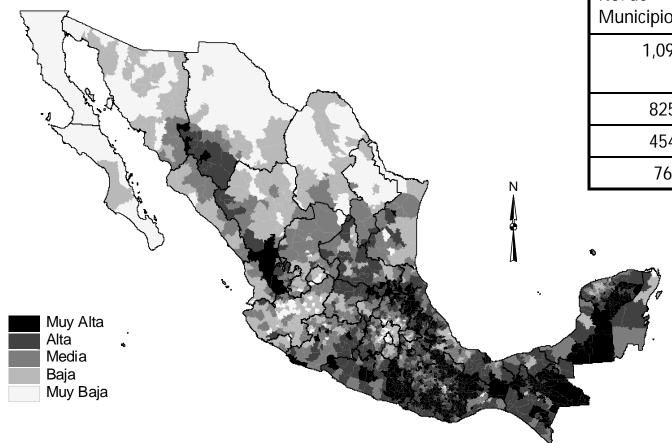
Niveles de pobreza por Entidad Federativa, 2010



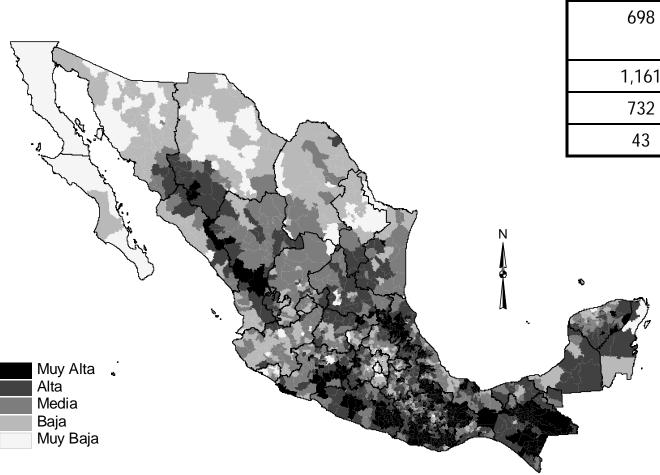
Fuente: CONEVAL, 2011

Cambio en el número de personas en pobreza por Entidad Federativa, 2008-2010





No. de Municipios	Porcentaje de población pobre
1,096	Mayor 75%
825	De 50 a 74.9%
454	De 25 a 49.9%
76	Menor de 75%



No. de Municipios	Porcentaje de población pobre
698	Mayor 75%
1,161	De 50 a 74.9%
732	De 25 a 49.9%
43	Menor de 75%

Conclusiones preliminares

- El desarrollo geográfico desigual es un proceso ineherente y permanente en el desarrollo del capitalismo, a partir de procesos que implican diferentes formas de concentración y diferenciación socioeconómica. Dicho proceso se reproduce en distintas escalas y lógicas particulares: regional, urbano, local.
- Existes diferentes indicadores y metodologías que dan cuenta de los procesos desigualdad espacial y sus tendencias temporales. Cada uno explica patrones que reflejan tendencias constantes y cambios emergentes.
- A nivel regional se perciben en México tendencias de largo plazo donde subsiste los procesos polarizadores del ingreso, no obstante que bajo el modelo de economía cerrada y políticas keynesianas ocurrió un proceso relativo de convergencia regional, debido en parte a las políticas sociales y económicas redistributivas (convergencia sigma)
- Con la implantación del modelo neoliberal, desde mediados de los ochenta, se incrementan los procesos de desigualdad interregional, aunque también emergen nuevos núcleos y áreas productivas dinamizadas por la apertura comercial y a las inversiones foráneas les permite un mejor posicionamiento (dinámica del sistema urbano y tendencias de convergencia B).